

Gesundheit | Mobilität | Bildung |



# Der Fernbusmarkt in Deutschland IV/2018.

IGES Kompass Mobilität – Fernbusmarkt Deutschland, Marktstand Oktober 2018.



# **Inhalt**

1. IGES Mobilitätsberatung

2. Marktentwicklung im innerdeutschen Fernverkehrsmarkt (Schwerpunkt Fernbus)





1. Wir stellen uns vor: IGES Mobilitätsberatung



# Ausgewählte Kunden und Referenzen Von Erreichbarkeitssicherung bis Verkehrssicherheit!



#### **Kurzprofil IGES**

- Gegründet 1980 als unabhängiges Institut:
  - Berlin,
  - Nürnberg,
  - Hamburg
- Größtes privates Forschungs- und Beratungsinstitut im deutschen Gesundheitswesen
- 2007 Gründung des Geschäftsbereiches Mobilität
- Seither über 1.200 Projekte im Gesundheits- und Mobilitätsbereich
- Über 120 Experten (v.a. Verkehrswesen, Lebenswissenschaften, Ökonomie, Statistik)

#### INFRASTRUKTUR UND GESUNDHEIT





# Ausgewählte Kunden und Referenzen Vom Fernbus bis zum Deutschlandtakt!



#### **Kunden (Auswahl)**

- Aufgabenträger des SPNV
- Aufgabenträger des Straßen-ÖPNV
- Bundes- und Landesministerien
- Landkreise, Städte und Gemeinden
- Verkehrsunternehmen
- Industrie und Verbände

### Referenzen (Auswahl)

- ÖPNV und SPNV in Stadt und Land
- Neue Mobilität: E-Mobility und Shared Modes
- Erreichbarkeit und Daseinsvorsorge
- Gesundheitsmobilität
- Finanzierung und Wirtschaftlichkeit



# Vier wesentliche Kompetenzfelder im Bereich Fernbus



#### **Marktanalyse**

Wir analysieren die Marktentwicklung.

- Linien, Preise, Haltestellen
- Servicelevel
- Zeitreihen

#### Marktforschung

Wir wollen es genau wissen!

Kundenverhalten und -wünsche

Betreiberanforderungen

### **Fernbusstrategie**

Von der Idee bis zum rollenden Bus.

Linien-/Netzplanung

**Business Case** 

Genehmigung und Inbetriebnahme

## Fernbusterminal und -haltestellen

Die Visitenkarten des Fernbus.

- Standortwahl und Potenzialanalysen
- Funktionale und Servicekonzeption
- Betreiber- und Finanzierungskonzepte



# **Fernbusstrategie**

#### Von der Idee bis zum rollenden Bus.



- **Entwicklung und Bewertung von Strategien Ihres Markteintritts** 
  - Marktprognosen sowie Identifizierung und Bewertung von Marktpotenzialen
  - Potenzialanalyse für Fernbusverbindungen
  - Wettbewerbsanalysen
- **Linien- und Netzplanung** 
  - Entwicklung grober Betriebskonzepte
  - Betriebskostenermittlung und -bewertung
  - Nutzer- und Erlösschätzungen

- Unterstützung bei der Erstellung Ihres **Businessplans** 
  - Empfehlung zu Marketingmaßnahmen und Preisstrategien
  - Prognosen für Umsätze und Kosten, Cash Flow-Analyse
  - Sensitivitäts- und Risikoanalyse
- **Vorbereitung und Begleitung des** Genehmigungsverfahrens
- Begleitung bei der Inbetriebnahme
- **Vertriebs- und Marketingstrategien**





#### Fernbusterminal und Fernbushaltestellen

#### Die Visitenkarten des Fernbusses.





- Identifizierung geeigneter Standorte für **Fernbusterminals** 
  - Standortanalysen
  - Nachfrageanalysen
  - Machbarkeitsstudien
- **Betreiber- und Finanzierungskonzeption** 
  - Öffentliche Finanzierung und Organisation
  - Gemischtwirtschaftliche Finanzierungs- und Organisationsmodelle, Öffentlich-Private-**Partnerschaften**
  - Private Finanzierungs- und Organisationsmöglichkeiten

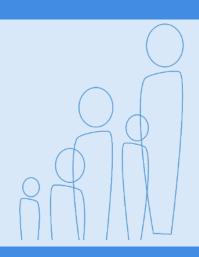
- Konzeption von Fernbusterminals und **Fernbushaltestellen** 
  - Anforderungen von Fahrgästen und Fernbusbetreibern an Fernbusterminals
  - Festlegung gestalterischer Aspekte zur Terminalgestaltung
  - Definition funktionaler Anforderungen
  - Betriebskonzeption
- **Projektkommunikation und Management** von Beteiligungsprozessen

Foto: Marahrens.





2. Marktentwicklung im innerdeutschen Fernverkehrsmarkt (Schwerpunkt Fernbus)

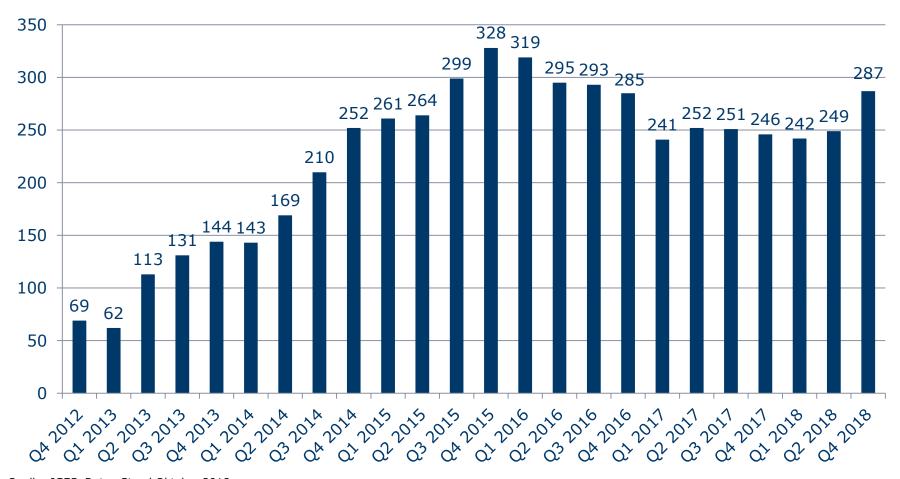




#### Linienanzahl

# Wieder steigendes Angebot seit Anfang 2018





Quelle: IGES, Daten Stand Oktober 2018.

Anmerkung: Inklusive grenzüberschreitende Linien mit Kabotage. Ohne Flughafenzubringer.

Anstieg Q2 zu Q4 2018: 16 neue Linien, 22 neue Linien mit saisonalem Fahrtenangebot im Erhebungszeitraum Q4 2018.

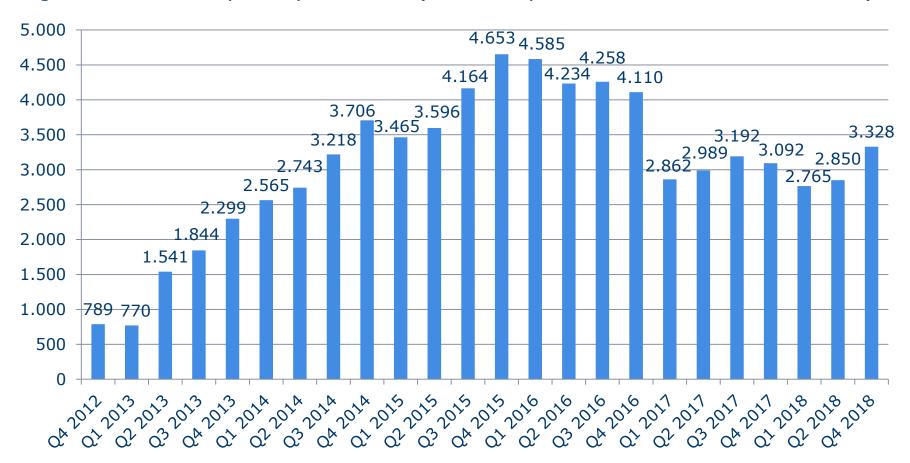


# **Fahrtenangebot**

# Erneute Zunahme unter Beachtung saisonaler Effekte



Angebotene Fahrtenpaare pro Woche (1 Fahrtenpaar = eine Hin- und Rückfahrt).



Quelle: IGES, Daten Stand Oktober 2018.

Anmerkung: Inklusive grenzüberschreitende Linien mit Kabotage. Ohne Flughafenzubringer.

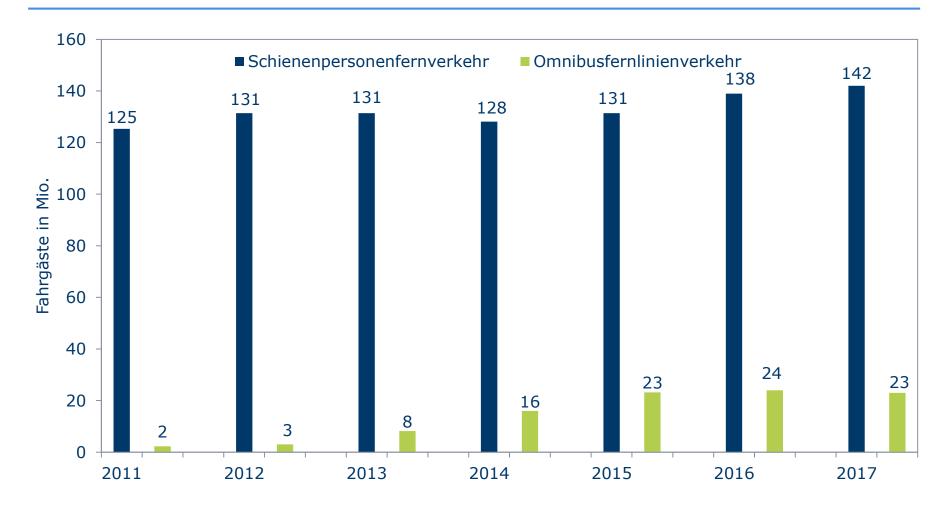
Anstieg Q2 zu Q4 2018: 16 neue Linien, 22 neue Linien mit salsonalem Fahrtenangebot im Erhebungszeitraum Q4 2018.



# Fahrgastzahlen 2017

# Konstanz im Fernbusmarkt, Wachstum im Schienenfernverkehr





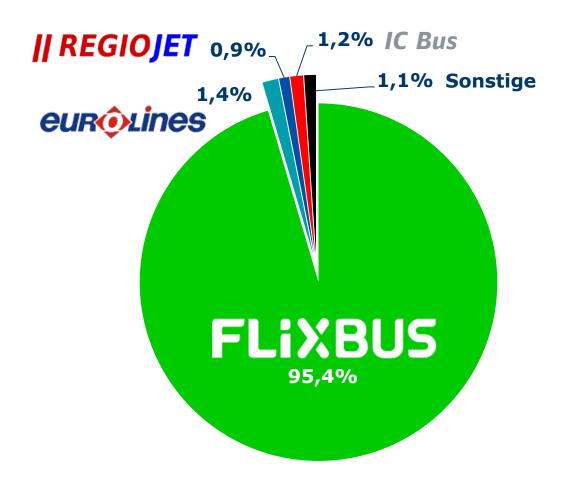
Quelle: Statistisches Bundesamt.



#### **TOP Fernbusanbieter**

# Marktanteile nach angebotenen Fahrplankilometern





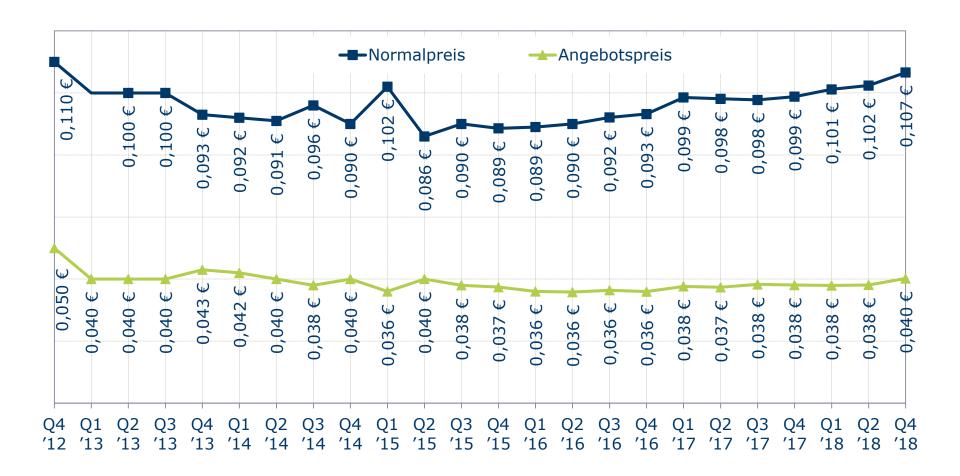


Quelle: IGES, Daten Stand Oktober 2018. Inklusive grenzüberschreitende Linien mit Kabotage. Ohne Flughafenzubringer.



# **Entwicklung der Preise** (Umsatzerlös je Fahrgast und km) im Fernbusmarkt, Zeitraum Oktober 2012 bis Oktober 2018





Quelle: IGES, Daten Stand Oktober 2018. Angaben = brutto.





#### **Kontakt:**

Christoph Gipp, Geschäftsführer christoph.gipp@iges.com
Fon +49 30 230 809 589
Fax +49 30 230 809 11

IGES Institut GmbH Friedrichstraße 180 10117 Berlin

www.iges.com

#### **Autoren:**

Christoph Gipp Annkatrin Nickels Jil Apel

Bildnachweis:

Wenn nicht anders angegeben: Gipp.